

## Overlijdensverzekering

# 5 positieve manieren om taboes weg te nemen

Overlijdensverzekeringen blijven een gevoelige materie. Als verzekeringstussenpersoon heeft u een cruciale rol omtrent dit onderwerp, om overlijdensverzekeringen bespreekbaar te maken en op deze manier een dialoog aan te gaan met de families. Presenteer de zaken op een positieve manier.

**Dit zijn de belangrijkste boodschappen om over te brengen. Praten met uw dierbaren over een overlijdensverzekering gaat niet (alleen) over de dood, het is vooral:**



1

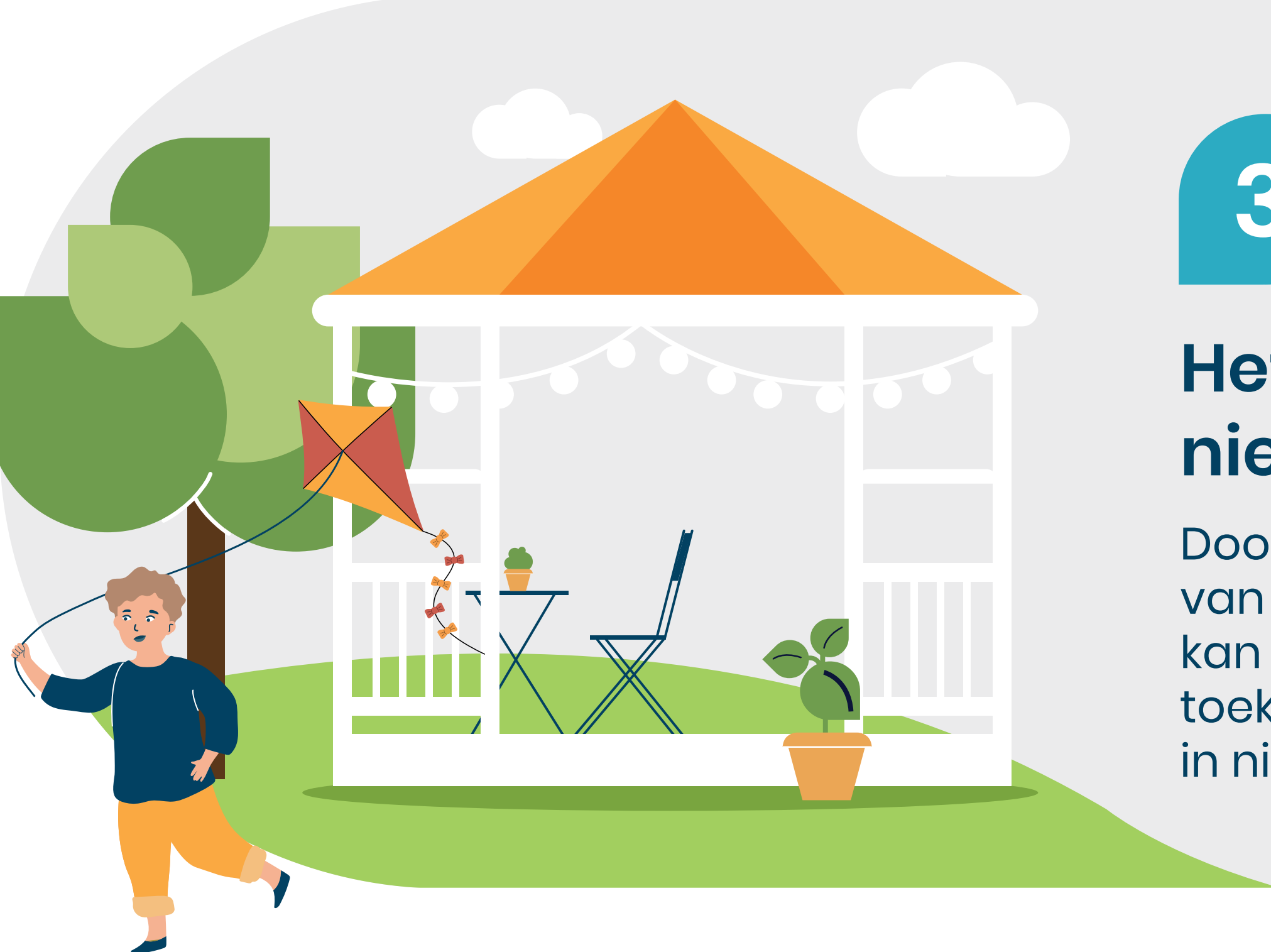
### Gemoedsrust

Door uw dierbaren te beschermen, zorgt u ervoor dat uw familie niets tekort komt bij een bepaalde gebeurtenis.

2

### De banden versterken

Door een gemeenschappelijk gevoel van verantwoordelijkheid te creëren, versterk je de solidariteitsbanden binnenin een gezin.



3

### Het overwegen van nieuwe projecten

Door de financiële zekerheid van uw gezin te waarborgen, kan u zonder angst in de toekomst investeren alsook in nieuwe projecten.

4

### Waarden doorgeven

Uw nalatenschap plannen is enorm belangrijk. Op deze manier laat u ook zien dat uw familie jouw prioriteit is.



5

### Betere beslissingen nemen

Door te anticiperen op de risico's van het leven, kan u de gevolgen beperken en een stap voor blijven.



Het opheffen van de taboes omtrent overlijdensverzekeringen, een kwestie om families beter te beschermen.

## Stel klantrelaties centraal in uw bedrijf.

Uw advies is uiterst waardevol. Vind inspiratie en voorbeelden op:

[april-belgium.be](https://april-belgium.be)